



قرارداد نمایندگی فروش و پشتیبانی محصولات شرکت اندیشه تراشه ویرا

این قرارداد فی مابین آقای/خانم با کد ملی به نمایندگی از به شماره/ثبت که در تاریخ / / به ثبت رسیده است که از آدرس و تلفن

از این پس نماینده خوانده می شود از یک طرف و شرکت اندیشه تراشه ویرا به شماره ثبت ۷۴۸۶۶ به نمایندگی آقای مهندس علی حبیبی به کد ملی ۰۹۴۱۵۹۳۱۱۸ به آدرس مشهد - شهرک غرب - اندیشه ۵ - پلاک ۷ و کد پستی ۹۱۸۹۹۷۳۶۸۵ و شماره تلفن ۰۵۱۳۸۵۵۴۲۸۵ که از این پس شرکت نامیده میشود از طرف دیگر، جهت انجام فعالیت های موضوع قرارداد، بر اساس شرایط و مقررات مشروح زیر منعقد می گردد.

ماده ۱- موضوع قرارداد

اختصاص نمایندگی رسمی فروش و پشتیبانی محصولات نرم افزاری و سخت افزاری شرکت اندیشه تراشه ویرا

ماده ۲- مدت قرارداد

مدت اجرای این قرارداد از تاریخ/...../..... به مدت یک سال شمسی خواهد بود. و از آن تاریخ از سوی طرفین لازم الاجرا است. که در صورت رضایت طرفین قابل تمدید می باشد. تبصره ۱: در صورت عملکرد مثبت نماینده برای دوره های بعدی این قرارداد قابل تمدید می باشد.

ماده ۳- تخفیفات و شرایط فروش

- ۱- تخفیف ۷٪ از اقلام فاکتور فروش در صورت معرفی مشتری از سوی نماینده
- ۲- پرداخت ۱۰٪ نصب و راه اندازی مندرج در پیشفاکتور (در صورت نصب یا آماده سازی نصب توسط نماینده) به نماینده از سوی شرکت
- تبصره ۱: در صورت واسطه بودن نماینده جهت دریافت محصول و ارائه به مشتری ۵٪ پورسانت از اقلام مندرج در پیشفاکتور
- تبصره ۲: شرکت می تواند به صورت موقت و در بازه های مشخص (همچون نمایشگاه ها) قیمت محصولات را درصدی کاهش و یا افزایش دهد. در این بازه ها سهم نماینده به نسبت قیمت روز محصول محاسبه می شود.
- تبصره ۳: در صورتی که قیمت محصولی به طور قطعی تغییر یابد، شرکت به اطلاع نماینده خواهد رساند.
- تبصره ۴: کلیه درصدهای قید شده بالا برای یک فروش جدید به مشتری بوده و شامل مواردی که نماینده در به فروش رساندن آن نقشی ندارد نمیباشد.

ماده ۳- پرداختهای پشتیبانی

- ۱- نماینده قبل از ارائه هرگونه خدمات به مشتری باید از دارا بودن قرارداد پشتیبانی معتبر شرکت با مشتری اطمینان حاصل نماید که این امر فقط با تماس با شرکت قبل از ارائه خدمات امکان پذیر میباشد.
- ۲- در خدمات حضور در محل مشتری نماینده اجازه دریافت حق کارشناسی تا مبلغ ۱.۰۰۰.۰۰۰ ریال علاوه بر هزینه ایاب و ذهاب از مشتری را دارد.
- ۳- اگر سیستم مشتری نیاز به نصب مجدد داشته باشد نماینده میتواند به ازای هر سیستم نصب برای سیستمهای دوربین دار تا ۲.۰۰۰.۰۰۰ ریال (توافق با مشتری) و سیستمهای بدون دوربین تا ۱.۰۰۰.۰۰۰ ریال (توافق با مشتری) در ارائه خدمات حضور در محل مشتری از مشتری دریافت نماید.
- ۴- در صورتیکه خدماتی فراتر مثل نصب ویندوز، آنتی ویروس و از این قبیل برای مشتری انجام دهد میتواند آن خدمات را بصورت توافقی از مشتری اخذ نماید.
- ۵- در صورتیکه خدمات در محل نماینده انجام شوند نماینده برای سیستمهای دوربین دار حداکثر ۸۰۰.۰۰۰ ریال و برای سیستمهای معمولی حداکثر ۵۰۰.۰۰۰ ریال بعنوان حق کارشناسی میتواند از مشتری اخذ نماید.

ماده ۴- نحوه پرداخت

- ۱- جهت دریافت نسخه کامل هر یک از نرم افزارها پس از فروش توسط نماینده می بایست مبلغ آن نرم افزار توسط نماینده (پس از کسر تخفیف علی الحساب درصد نمایندگی) به صورت نقدی به حساب شرکت واریز شود.
- ۲- در صورتی که نماینده با هماهنگی قبلی مبلغ نرم افزار را به صورت چک پرداخت نماید و یا متعهد به پرداخت به صورت اعتباری باشد، می بایست در موعد مقرر با شرکت تسویه حساب نماید. در غیر این صورت شرکت حق دارد پس از اخطار به نماینده، نرم افزار مشتری وی را غیر فعال ویا ارائه خدمات پشتیبانی را لغو نموده که تمام مسئولیت های این امر متوجه نماینده می باشد.
- ۳- در صورت فروش سخت افزار ۶۰٪ از کل مبلغ سخت افزار قبل از ارسال قطعات میبایست به حساب شرکت واریز گردد و مابقی پس از نصب و راه اندازی میبایست تسویه حساب گردد.

ماده ۵- تعهدات طرفی قرارداد

الف) تعهدات نماینده:

۱. نماینده مجاز به حذف نام شرکت از Copy right محصول نمی باشد.
۲. نماینده میبایست محصولات شرکت را به نرخ مصوبه اعلام شده به فروش برساند، چنانچه نماینده اقدام به فروش بیشتر یا کمتر از نرخ مصوب نماید میبایست با شرکت هماهنگی های لازم را مبذول نماید در غیر اینصورت با مشاهده حتی یک مورد قرارداد نمایندگی از طرف شرکت فسخ و چک یا سفته ضمانتی قابل وصول خواهد بود.

۳. نماینده متعهد میشود هنگام فروش محصول مشخصات خریدار را به شرکت اعلام نماید و نیز در پایان هر سه ماه گزارشی از عملکرد خود در این دوره را به شرکت ارسال نماید.
 ۴. نماینده متعهد می شود نسبت به فروش محصولات نرم افزاری شرکت در حوزه فعالیت خود حداکثر توان را به کار گیرد.
 ۵. ارائه خدمات پشتیبانی از سوی نماینده جزء لاینفک قرارداد بوده و در صورت امتناع از این مورد قرارداد نمایندگی فسخ و چک یا سفته ضمانتی از سوی شرکت قابل وصول خواهد بود.
 ۶. نماینده تعهد مینماید که دارای تسلط کامل در خصوص کار با کامپیوتر، اینترنت و دانش فنی لازم در خصوص شناخت قطعات سخت افزاری خود و یا پرسنل خود باشد.
 ۷. نماینده تعهد مینماید کلیه حقوق نرم افزارها و سخت افزارهای شرکت، اطلاعات خصوصی و عمومی اشخاص مرتبط با شرکت اهم از پرسنل و مشتریان را دارا باشد.
- تذکر: عدم فروش محصولات نرم افزاری شرکت حداکثر (به مدت شش ماه کاری) پس از عقد قرارداد به منزله پایان همکاری بوده و فسخ قرارداد به صورت یک جانبه از سوی شرکت را به همراه خواهد داشت.
- ب) تعهدات شرکت:
۱. شرکت متعهد می شود که اشکالات احتمالی مرتبط با برنامه نویسی نرم افزار و یا عدم صحت عملکرد سخت افزارهای تولید این شرکت را برطرف نماید. شرکت باید نسخه شامل اصلاحات و تغییرات احتمالی را بصورت آنلاین در اختیار نماینده قرار دهد.
 ۲. در مواردی که شرکت برای هر یک از محصولات خود بروشور و یا کاتالوگی چاپ نماید، در صورت امکان نسبت به ارائه بخشی از آن به نماینده همکاری های لازم را انجام خواهد داد.
 ۳. در صورت بروز مشکل نرم افزاری شرکت متعهد میگردد تا در اسرع وقت با استفاده از نرم افزارهای کنترل از راه دور اقدام به رفع مشکل نماید. در صورت حضور نماینده شرکت هزینه اسکان و ایاب و ذهاب بر عهده خریدار محصول میباشد که در قرارداد فروش محصول میباشد از سوی نماینده گنجانده شده باشد.
 ۴. شرکت موظف به آموزش از راه دور نماینده و یا در محل شرکت به نماینده میباشد.
 ۵. در صورت فعالیت مؤثر نماینده در مدت زمان قرارداد و تمدید قرارداد، قرارداد وی برای بازه زمانی طولانی تر شرکت نام نماینده را به عنوان نماینده فروش فعال (در محدوده فعالیت وی) در تبلیغات خود لحاظ نماید.
 ۶. درصد تخفیفات ماده سه قرارداد در صورت بازاریابی و فروش از سوی خود نماینده میباشد، در صورت فروش و بازاریابی محصول توسط شرکت، چنانچه این نماینده جهت نصب و راه اندازی و پشتیبانی محصول انتخاب گردد در اینصورت نماینده از حق نصب و راه اندازی و پشتیبانی

محصول بهره مند خواهد شد و درصد تخفیفات فروش نرم افزار به ۱۵٪ و سخت افزار به ۱۰٪ کاهش خواهد یافت لذا سایر مفاد قرارداد کما فی سابق برقرار خواهند بود.

تبصره ۴: شرکت هیچ گونه تعهدی نسبت به ارائه محصولات تبلیغاتی یا هزینه مربوط به آن، به نماینده را ندارد و در صورتی که نماینده با نظر خود اقدام به طراحی و چاپ تبلیغات برای محصولات را نماید کلیه هزینه های آن به عهده خود نماینده می باشد.

تبصره ۵: در صورت بازاریابی و فروش محصول از سوی شرکت این فروش محصول برای نماینده لحاظ نمیگردد.

ماده ۶- تعلیق قرارداد از طرف نماینده

نماینده می تواند با اعلام کتبی به شرکت در هر زمانی که ضروری تشخیص دهد (طی مدت قرارداد) و با رعایت فاصله زمانی ۱۵ روزه تمام و یا بخشی از فعالیت های موضوع قرارداد را به حالت تعلیق در آورد. شرکت با دریافت اعلامیه رسمی تعلیق، فوراً انجام تعهدات را به حالت تعلیق در آورده و هزینه ها را به حداقل مورد طرفیت کاهش خواهد داد.

با تعلیق انجام تعهدات، شرکت این حق را دارد که درخواست جبران هزینه هایی را بنماید که تا قبل از آن زمان تعلیق انجام داده است و نماینده نیز موظف است ظرف مدت یک هفته نسبت به پرداخت هزینه های مربوطه اقدام نماید.

نماینده با اعلام کتبی ۱۵ روزه می تواند از شرکت بخواهد که انجام تعهدات خود را از سر بگیرد. چنانچه تعلیق بیش از ۱ ماه به طول انجامد شرکت این حق را خواهد داشت که قرارداد را فسخ نماید. چنانچه به دلیل تعلیق قرارداد از سوی نماینده، هزینه یا خسارتی به شرکت تحمیل گردد، نماینده موظف به پرداخت آن خسارت می باشد.

ماده ۷- ضمانت قرارداد

نماینده یک فقره چک /سفته به مبلغ ۵۰۰,۰۰۰,۰۰۰ ریال معادل پنجاه میلیون تومان به شماره..... بانک..... جهت تعهد و ضمانت اجرای دقیق مفاد این قرارداد در اختیار شرکت قرار می دهد. این چک و سفته ها در انتهای دوره قرارداد و پس از تسویه حساب کامل به نماینده مسترد خواهد شد.

ماده ۸- موارد فسخ قرارداد و خاتمه دادن آن

در صورت فسخ قرارداد از سوی نماینده، وی موظف است به ازای سرویس های ارائه شده تا تاریخ فسخ قرارداد، بر اساس اعلامیه شرکت، با وی تسویه حساب به عمل بیاورد. در صورتی که فسخ قرارداد، منجر به وارد آوردن خسارت به شرکت گردد نماینده موظف به جبران آن خواهد بود.

حوادث غیر مترقبه نسبت به تمديد یا فسخ قرارداد با طرف دیگر توافق نماید. در حالت فورس ماژور هیچ یک از طرفین حق هیچ گونه ادعایی نسبت به یکدیگر نخواهند داشت. در صورت عدم اعلام و توافق فوق الذکر

ظرف مهلت تعیین شده کلیه مسئولیت ها و جبران هزینه ها و خسارت وارده به طرف دیگر بر عهده متخلف از مفاد این ماده می باشد.

ماده ۹ - سایر شرایط قرارداد

الف) حقوق فکری

حقوق و مالکیت فکری و معنوی ناشی از این قرارداد شامل Copy Right، Source Code حق اختراع، لیسانس دانش فنی، مستندات فنی، حق تالیف و امثال آنها و کلیه استفاده های متصوره از این نتایج در حال و آینده متعلق به شرکت می باشد.

ب) مالکیت اسناد و اطلاعات محرمانه

طرفین قرارداد مجاز نیستند بدون کسب مجوز کتبی از یکدیگر، اطلاعات مربوط به انجام موضوع قرارداد را در اختیار اشخاص حقیقی و یا حقوقی قرار دهند.

تبصره ۶: این تعهد بطور مستمر بوده و با اتمام کار و اختتام این قرارداد به پایان نمی رسد. در غیر این صورت متخلف موظف به جبران خسارت وارده به طرف دیگر می باشد. اطلاعات و ارقام فنی که قبل از افشا در اختیار همگان بوده و یا امکان کسب آن از منابع دیگری قابل اثبات باشد محرمانه تلقی نمی شود.

ماده ۱۰ - حل اختلاف

در صورت بروز هر گونه اختلاف ناشی از اجرای قرارداد، هیات حل اختلاف، مرکب از نماینده شرکت، نماینده و داور مرضی طرفین، اختلاف به وجود آمده را بررسی و نسبت به حل و فصل آن اقدام می نمایند. در صورت عدم حصول توافق ظرف مدت یک ماه، موضوع به مراجع ذیصلاح قانونی کشور ارجاع می گردد. تبصره ۷: هر گاه یکی از طرفین نشانی خود را در مدت قرارداد تغییر دهد موضوع را کتبا به طرف مقابل ابلاغ کند، در غیر این صورت کلیه نامه ها و اوراق و اظهار نامه ها به نشانی قبلی ارسال و ابلاغ شده تلقی خواهد شد.

ماده ۱۱ - قوانین حاکم بر قرارداد

این قرارداد از هر حیث تابع قوانین جمهوری اسلامی ایران بوده و در دو نسخه، ۱۱ ماده، ۷ تبصره، و ۵ صفحه تنظیم شده و همه صفحات به امضای طرفین قرارداد رسیده و کلیه نسخ آن اعتبار واحد دارند.

نشانی طرفین قرارداد:

شرکت:

آدرس دفتر مرکزی شرکت: مشهد-دکتر حسابی ۴۶-مشکینی ۱۷-پلاک ۲۷ واحد ۹

شماره و تاریخ ثبت: ۷۴۸۶۶

تلفن: ۰۵۱۳۸۵۵۴۲۸۵-۰۲۱۷۶۴۹۰۳۵۸

همراه: ۰۹۱۵۵۱۷۷۰۲۷ - ۰۹۱۲۰۶۱۳۸۷۰

آدرس ایمیل: info@Tarashe.net

آدرس پایگاه الکترونیک: Tarashe.net

نماینده:

مهر و امضای نماینده:

مهر و امضای شرکت: